

ಐಸಿರಿ



ಇನ್‌ವೆಸ್ಟ್‌ಮೆಂಟ್ ಮಸ್ಟ್

ನೀವು ಖರ್ಚುದಾರರೋ ಷೇರುದಾರರೋ ಈಗಲಾದರೂ ನಿರ್ಧರಿಸಿ...

ನೀವು ಸುಮ್ಮನೆ ಷೇರು ಕೊಂಡು ಸಾಮಾನ್ಯ ಗ್ರಾಹಕರಾಗಲು ಬಯಸುತ್ತೀರೋ ಅಥವಾ ಯೋಜಿತವಾಗಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಿ ಭಾರತೀಯ ಷೇರು ಕಂಪೆನಿಗಳ ಮಾಲೀಕರಾಗುತ್ತೀರೋ? ನೀವು ಖರ್ಚುದಾರರಾಗಿದ್ದರೆ ನನ್ನಂಥ ಷೇರುದಾರರಿಗೆ ಮಾತ್ರ ಲಾಭ. ನೀವು ಖರ್ಚುದಾರರಾಗಿದ್ದರೆ ಥ್ಯಾಂಕ್ಯು, ಹೂಡಿಕೆ ದಾರರಾಗಿದ್ದರೆ ಆಲ್‌ದಿಬೆಸ್ಟ್. 2014 ಹೊಸ ವರುಷ ಇಂಥ ಆಯ್ಕೆ ನಿಮ್ಮ ಮುಂದಿಟ್ಟಿದೆ. ಯಾವುದನ್ನು ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡಿ ಕೊಳ್ಳುತ್ತೀರೋ ನಿಮಗೆ ಬಿಟ್ಟದ್ದು.

ಗ್ರಾಹಕ ವರ್ಷಸ್ ಮಾಲಿಕ

■ ಸಂದೀಪ್ ಜಿ. ಪಿಸ್

ಷೇರುಗಳ ಖರೀದಿ ಹಾಗೂ ಮ್ಯೂಚುವಲ್ ಫಂಡ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆಯನ್ನು ಮಾಡಿ ಅರ್ಥಿಕವಾಗಿ ಅಭಿವೃದ್ಧಿಯನ್ನು ಹೊಂದಿರಿ ಎಂದು ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ ಮಾಡಿದ ಸಲಹೆ ನೀರಿನ ಮೇಲೆ ಮಾಡಿದ ಹೋಮದಂತಾಗಿದೆ. 2001ರಲ್ಲಿ ಭಾರತೀಯ ಜನತೆ ಷೇರು ಬಂಡವಾಳದಲ್ಲಿ ಶೇ.22ರಷ್ಟನ್ನು ಹೊಂದಿದ್ದರೆ ದೇಶಿ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಶೇ.14ರಷ್ಟು ಹೊಂದಿದ್ದರು. ಆದರೆ ಈಗಿನ ಪರಿಸ್ಥಿತಿ? ಅದಕ್ಕೆ ತದ್ವಿರುದ್ಧ! ದೇಶಿ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಶೇ.22ರಷ್ಟನ್ನು ಹೊಂದಿದ್ದರೆ ಭಾರತೀಯರ ಪಾಲು ಶೇ.14ರಷ್ಟು ಮಾತ್ರ.

ಒಟ್ಟು ಹೂಡಿಕೆದಾರನಾಗಿ ಇದನ್ನು ಇಷ್ಟಪಡುತ್ತೇನೆಯೇ? ನಾನು ಓರ್ವ ಪಕ್ಕಾ ಸ್ಟಾರ್ಟಿಯಾಗಿ ಹೇಳುವುದಾದರೆ ನಿವೃತ್ತರೂ ಷೇರು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಿಂದ ಬಲು ದೂರ ಓಡಿಹೋದರೂ ನನಗೇನೂ ಬೇಸರವಿಲ್ಲ. ಕಡಿಮೆ ಬಡ್ಡಿ ಗಳಿಸುವ ಉಳಿತಾಯ ಖಾತೆಗಳಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮ ಹಣವನ್ನು ಇಡಿ. ಬ್ಯಾಂಕುಗಳು ತಮ್ಮ ಶೇವೆಗಳನ್ನು ಜಾಸ್ತಿ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಲಿ. ನೀವು ನಿಗದಿತ ಶೇವೆಗಳಲ್ಲಿ ಹಾಗೂ ಉಳಿತಾಯ ಖಾತೆಗಳಲ್ಲಿ ಶೇ.9 ಹಾಗೂ ಶೇ.4.5ರಷ್ಟು ತೆರಿಗೆ ಸಹಿತ ಬಡ್ಡಿಯನ್ನು ಪಡೆಯುತ್ತಿದ್ದರೆ ನಾನು ಎಚ್ ಡಿ ಎಫ್ ಸಿ ಅಥವಾ ಇಂಡೆಕ್ಸ್ ಇಂಡೆಕ್ಸ್ ಬ್ಯಾಂಕುಗಳ ಷೇರುಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರುತ್ತೇನೆ. ಅವು ನನಗೆ ಕ್ರಮವಾಗಿ ಮೂರೂವರೆ ಹಾಗೂ ಹನ್ನೊಂದುವರೆ ಪಟ್ಟು ಗಳಿಕೆಯನ್ನು ಡಿಸೆಂಬರ್ 2008 ರಿಂದ ನೀಡುತ್ತಿದೆ. ಖಾಸಗಿ ಬ್ಯಾಂಕುಗಳು ನೀಡಿರುವ ಸಾಲಗಳು ನಿಮಗೆ ತೊಂದರೆ ಕೊಡದಿರಲಿ ಎಂದು ನಿಮ್ಮ ಮಾಸಿಕ ಕಂತುಗಳನ್ನು ಕಟ್ಟಲು ಮರೆಯಬೇಡಿ. ಆದರೆ ನಾನು ಆ ಬ್ಯಾಂಕುಗಳ ಷೇರುಗಳನ್ನು

ಕೊಂಡಿರುವುದರಿಂದ ಸಂತೋಷವಾಗಿರುವಂತೆ ಮಾಡಿದೆ. ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ ಮ್ಯೂಚುವಲ್ ಫಂಡ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ಆಸಕ್ತಿಯೇ ಹೋಗಿದ್ದು ಮ್ಯೂಚುವಲ್ ವೆಲ್ ಫಂಡ್ ಕಂಪೆನಿಗಳಿಂದ ದಾಖಲೆಯ ಪ್ರಮಾಣದಲ್ಲಿ ಹಣ ಹೊರಹೋಗಿರುತ್ತದೆ. ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ಷೇರು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಿಂದ ಹೊರನಡೆದಿದ್ದಾರೆ.

ಹಾಗಾದರೆ ತಮ್ಮ ಹಣವನ್ನು ಎಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದಾರೆ?



ರಿಯಲ್ ಎಸ್ಟೇಟ್‌ನಲ್ಲಿ? ಅದ್ದು... ಅತಿ ಅದ್ದು... ಎಚ್‌ಡಿಎಫ್‌ಸಿ, ಎಲ್‌ಐಸಿ ಬ್ಯಾಂಕುಗಳ ಷೇರುಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರುತ್ತೇನೆ. ಅವು ನನಗೆ ಕ್ರಮವಾಗಿ ಮೂರೂವರೆ ಹಾಗೂ ಹನ್ನೊಂದುವರೆ ಪಟ್ಟು ಗಳಿಕೆಯನ್ನು ಡಿಸೆಂಬರ್ 2008 ರಿಂದ ನೀಡುತ್ತಿದೆ. ಖಾಸಗಿ ಬ್ಯಾಂಕುಗಳು ನೀಡಿರುವ ಸಾಲಗಳು ನಿಮಗೆ ತೊಂದರೆ ಕೊಡದಿರಲಿ ಎಂದು ನಿಮ್ಮ ಮಾಸಿಕ ಕಂತುಗಳನ್ನು ಕಟ್ಟಲು ಮರೆಯಬೇಡಿ. ಆದರೆ ನಾನು ಆ ಬ್ಯಾಂಕುಗಳ ಷೇರುಗಳನ್ನು

ನಿಮಗೆ ನಾನು ಆಭಾರಿಯಾಗಿದ್ದೇನೆ. ಒಂದು ವಿಷಯವನ್ನು ನೆನಪಿಟ್ಟುಕೊಳ್ಳಿ. ನೀವು ಮನೆಯನ್ನು ಅಥವಾ ವಿಲ್ಡಾವನ್ನು ಖರೀದಿಸುವಾಗ ಅತ್ಯುತ್ತಮವಾದ ಹಾಗೂ ಉತ್ತಮ ಗುಣಮಟ್ಟದ ಸಿಮೆಂಟ್ ಹಾಗೂ ಸ್ಪಾನಿಟರಿ ವೆಲ್‌ಗಳನ್ನು ಬಳಸಲು ಹೇಳಿ. ಇಲ್ಲದಿದ್ದರೆ 2000ರಿಂದ ನಾನು ಎಸಿಸಿ ಸಿಮೆಂಟ್ ಮತ್ತು ಹಿಂದೂಸ್ತಾನ್ ಸ್ಪಾನಿಟರಿವೆಲ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ಎರಡು ಪಟ್ಟು ಮತ್ತು ಐದರಷ್ಟು ಲಾಭವನ್ನು ಹೇಗೆ ಗಳಿಸಲು ಸಾಧ್ಯವಾಗುತ್ತಿತ್ತು? ಮನೆಯನ್ನು ಕಟ್ಟಿದರೆ ಅಥವಾ ಖರೀದಿಸಿದರೆ ಸಾಕೇ? ಮನೆಗೆ ಸುಂದರವಾದ ಬಣ್ಣವನ್ನು ಹೊಡೆಸಬೇಕಲ್ಲವೇ? ಉತ್ತಮವಾದ ಬಣ್ಣ ಬೇಕೇ ಬೇಕು ತಾನೆ? ಉತ್ತಮ ಮಟ್ಟದ ಫೈಟಿಂಗ್ ಬಳಕೆ ಮಾಡಿ ನಾನಂತೂ ಕಳೆದ ಐದು ವರ್ಷಗಳಲ್ಲಿ ಐದೂವರೆ ಪಟ್ಟು ಲಾಭವನ್ನು ಪೈಂಟ್‌ಗೆ ಷೇರುಗಳಲ್ಲಿ ಗಳಿಸಿದ್ದೇನೆ. ನನ್ನ ಸಂಪತ್ತಿನ ವೃದ್ಧಿಯಲ್ಲಿ ಅದರ ಕೊಡುಗೆ ಗಮನಾರ್ಹ.

ಬುಲೆಟ್‌ನಲ್ಲಿ ಮಹಾರಾಜನಂತೆ ಓಡಾಡಬೇಕೇ?

ಈಗಲೇ ಬುಕ್ ಮಾಡಿ ವೈಟಿಂಗ್ ಲಿಸ್ಟ್ ನಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮ ಹೆಸರನ್ನು ನಮೂದಿಸಿಕೊಳ್ಳಿ. ಬುಲೆಟ್ ಬೈಕಿನ ಉತ್ಪಾದಕರಾದ ಐರ್ವ್ ಮೋಟಾರ್ಸ್‌ನ ಷೇರುಗಳು ನನಗೆ 2008 ರಿಂದ 21 ಪಟ್ಟು ಲಾಭವನ್ನು ತಂದು ಕೊಟ್ಟಿದೆ. ಸಂತೋಷವನ್ನು ಬಿಟ್ಟು ಜೀವನದಲ್ಲಿ ಇನ್ನೇನಿದೆ ಸ್ವಾಮಿ? ಜೀವನದಲ್ಲಿ ಪ್ರತಿಯೊಂದು ಸಣ್ಣ ಸಣ್ಣ ಸಂಗತಿಗಳನ್ನು ನಾವು ಅನುಭವಿಸಿ ಮುಷ್ಕಿತರಬೇಕು. ಗೆಳೆಯ- ಗೆಳತಿಯರೊಂದಿಗೆ ಅಥವಾ ಕುಟುಂಬದವರೊಂದಿಗೆ ಯಾವುದಾದರೂ ಮಲ್ಟಿಪ್ಲೆಕ್ಸ್‌ಗೆ ಹೋಗಿ ಸುಂದರವಾದ ಸಿನಿಮಾವನ್ನು ನೋಡಿ ಕಾಲ ಕಳೆಯಿರಿ. **▶ ಪುಟ 2**



ಟೀಕಾ ಪ್ರವೀಣರಿಗೆ ಚಿತ್ರ-ಪಾಠ

ಇಲ್ಲಿ ಅದು ಸರಿಯಿಲ್ಲ, ಇದು ಸರಿಯಿಲ್ಲ ಎಂದು ಟೀಕೆ ಮಾಡುವುದು ಸುಲಭ. ಆದರೆ ಸರಿಯಿಲ್ಲದ್ದನ್ನು ಸರಿಪಡಿಸುವುದು ಕಷ್ಟ. ಬರೀ ಟೀಕಿಸುವವರು ಏನನ್ನೂ ಸರಿಪಡಿಸುವುದಿಲ್ಲ. ಹಾಗಾಗಿ ಅವರ ಬಗ್ಗೆ ತಲೆಕೆಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಬೇಡಿ.

ಪ್ರಸಿದ್ಧ ಕಲಾವಿದನೊಬ್ಬನ ಬಳಿ ಐದು ವರ್ಷ ಕಷ್ಟಪಟ್ಟು ಪೇಂಟಿಂಗ್ ಕಲಿತ ಹುಡುಗನೊಬ್ಬ ಮನೆಗೆ ಬಂದವನೇ ತನ್ನ ಕಲೆಯನ್ನು ಒರೆಗೆ ಹಚ್ಚಲು ನಿರ್ಧರಿಸಿದ. ಅದಕ್ಕಾಗಿ ಮೂರು ದಿನ ಹಗಲು-ರಾತ್ರಿ ಕುಳಿತು ಸುಂದರ ಚಿತ್ರವೊಂದನ್ನು ಪೇಂಟ್ ಮಾಡಿದ. ಅದು ಚೆನ್ನಾಗಿಯೇ ಇಲ್ಲವೋ ತಿಳಿಯುವುದು ಹೇಗೆ? ಪರಿಚಿತರಿಗೆ ತೋರಿಸಿದರೆ ತನ್ನ ಮೇಲಿನ ಪ್ರೀತಿಯಿಂದ ಚೆನ್ನಾಗಿದೆ ಎಂದೇ ಹೇಳುತ್ತಾರೆ. ಅದಕ್ಕೊಂದು ಉಪಾಯ ಮಾಡಿದ.

ಆ ಪೇಂಟಿಂಗನ್ನು ಸಿಟಿಗೆ ತಂದು ಮಾರ್ಕೆಟ್ ಬಳಿ ಒಂದು ಸ್ಟಾಂಡ್ ಹಾಕಿ ಅಂಟಿಸಿದ. ಅದರ ಕೆಳಗೊಂದು ನೋಟ್ ಬರೆದ: 'ಸ್ನೇಹಿತರೆ, ನಾನೊಂದು ಚಿತ್ರ ಬಿಡಿಸಿದ್ದೇನೆ. ಈ ವೃತ್ತಿಗೆ ನಾನು ಹೊಸಬನಾದ ಕಾರಣ ಕೆಲವು ತಪ್ಪು ಮಾಡಿರಬಹುದು. ಹಾಗಾಗಿ ನಿಮಗೆ ಎಲ್ಲೆಲ್ಲಿ ತಪ್ಪುಗಳು ಕಾಣಿಸುತ್ತವೆಯೋ ಅಲ್ಲೆಲ್ಲ ಒಂದು ಗೀಟು ಹಾಕಿ.'



ಸಂಜೆ ಹೋಗಿ ನೋಡಿದಾಗ ಅವನಿಗೆ ಎದೆ ಒಡೆದುಹೋಯಿತು. ಚಿತ್ರವೇ ಕಾಣದಷ್ಟು ಗೀಟುಗಳು ಕ್ಯಾನ್ವಾಸ್ ಮೇಲಿದ್ದವು. ಅವನು ಬಿಡಿಸಿದ ಚಿತ್ರದಲ್ಲಿ ಜನರಿಗೆ ಬರೀ ತಪ್ಪುಗಳೇ ಕಾಣಿಸಿದ್ದವು. ಅದನ್ನು ನೋಡಿದ ಅವನು, ತನಗೆ ಚಿತ್ರಕಲೆ ಒಲಿದಿಲ್ಲ ಎಂದು ಬೇಸರದಿಂದ ಗುರುವಿನ ಬಳಿ ಬಂದ.

ಗುರು ಹೇಳಿದ: 'ಒಂದು ಕೆಲಸ ಮಾಡು. ಇದೇ ರೀತಿಯ ಇನ್ನೊಂದು ಚಿತ್ರ ಬಿಡಿಸು. ನೀನೊಬ್ಬ ಅದ್ಭುತ ಕಲಾವಿದ ಎಂಬುದನ್ನು ನಾನು ಪೂರ್ವ ಮಾಡುತ್ತೇನೆ.' ಶಿಷ್ಯನಿಗೆ ನಂಬಿಕೆ ಬರಲಿಲ್ಲ. ನಾನು ಹೇಳದಷ್ಟು ಮಾಡು ಎಂದ ಗುರು.

ಶಿಷ್ಯ ಆ ಹೆಸರು ಚಿತ್ರದ ಯಥಾವತ್ತು ಇನ್ನೊಂದು ಚಿತ್ರ ಬರೆದ. ವಾರದ ನಂತರ ಅದನ್ನು ಗುರುವಿಗೆ ತೆಗೆದುಕೊಂಡು ಹೋಗಿ ಕೊಟ್ಟ. ಇಬ್ಬರೂ ಸಿಟಿ ಮಾರ್ಕೆಟ್‌ನ ಅದೇ ಜಾಗಕ್ಕೆ ಹೋದರು. ಅಲ್ಲಿ ಚಿತ್ರ ಅಂಟಿಸಿದ ಗುರು, ಅದರ ಕೆಳಗೊಂದು ನೋಟ್ ಬರೆದ: 'ಸ್ನೇಹಿತರೆ, ನಾನೊಂದು ಚಿತ್ರ ಬಿಡಿಸಿದ್ದೇನೆ. ಈ ವೃತ್ತಿಗೆ ನಾನು ಹೊಸಬನಾದ ಕಾರಣ ಕೆಲವು ತಪ್ಪು ಮಾಡಿರಬಹುದು. ಹಾಗಾಗಿ ನಿಮಗೆ ಏನೇನು ತಪ್ಪುಗಳು ಕಾಣಿಸುತ್ತವೆಯೋ ಅವುಗಳನ್ನೆಲ್ಲ ಇಲ್ಲಿರುವ ಬಣ್ಣ ಹಾಗೂ ಬ್ರಷ್‌ನಿಂದ ಸರಿಪಡಿಸಿ ಉಪಕಾರ ಮಾಡಿ.' ಪೇಂಟಿಂಗ್‌ನ ಕೆಳಗೇ ಬಣ್ಣಗಳ ಡಬ್ಬಿ ಹಾಗೂ ಬ್ರಷ್ ಇಡಲಾಗಿತ್ತು.

ವಾಪಸ್ ಬಂದ ಅವರಿಬ್ಬರೂ ಸಂಜೆ ಮರಳಿ ಅಲ್ಲಿಗೆ ಹೋದರು. ಒಂದೇ ಒಂದು ತಿದ್ದುಪಡಿಯಾಗಿರಲಿಲ್ಲ. ಚಿತ್ರ ಹಾಗೇ ಇತ್ತು. ಮರಳಿ ಬಂದು ಮೂರು ದಿನ ಬಿಟ್ಟು ಹೋದರು. ಆಗಲೂ ಹಾಗೇ ಇತ್ತು. ಹದಿನೈದು ದಿನ ಬಿಟ್ಟು ಹೋದರು. ಆಗಲೂ ಚಿತ್ರವನ್ನು ಒಬ್ಬನೇ ಒಬ್ಬ ಮುಟ್ಟಲಿಲ್ಲ.

ಆದಾಯಕ್ಕೆ ಇನ್ನೊಂದು ದಾರಿ

ಲೋಕಸಭಾ ಚುನಾವಣೆ ರಂಗ ಈಗ ಶುರುವಾಗುತ್ತಿದೆ. ಇದರಿಂದ ಲಾಭ ಏನು ಅಂತ ಕೇಳಬೇಡಿ. ಈಗ ಚುನಾವಣೆಯ ಪ್ರಚಾರದ ವೈಖರಿ ಬದಲಾಗಿದೆ. ಸಾಮಾಜಿಕ ತಾಣಗಳನ್ನು ಬಳಸುವುದರಲ್ಲಿ ಎಲ್ಲಾ ಪಕ್ಷಗಳು ಚಿಂತನೆ ನಡೆಸಿವೆ. ಪ್ರಿಂಟ್, ವಿದ್ಯುನ್ಮಾನ, ರೇಡಿಯೋ ಹೊರತಾಗಿ ಇನ್ನೊಂದು ಶಕ್ತಿ ಎಂದರೆ ಈ ಸಾಮಾಜಿಕ ತಾಣಗಳು. ಇದರಿಂದಾಗಿ ಫೇಸ್‌ಬುಕ್, ಟ್ವಿಟರ್, ವಾಟ್ಸ್ ಆಪ್, ಇ.ಮೇಲುಗಳಿಗೆ ಇಲ್ಲದ ಡಿಮ್ಯಾಂಡ್ ಶುರುವಾಗಿರುವುದರಿಂದ ಸಾಮಾಜಿಕ ಜಾಲವನ್ನು ತೆರೆದಿರುವ ಕಂಪೆನಿಗಳಿಗೆ ಈಗಲಿಂಥಲೇ ಬಡವಿಲ್ಲ.

ಕಳೆದ ತಿಂಗಳಷ್ಟೇ ಕಾಂಗ್ರೆಸ್ ಪಕ್ಷ ದೆಹಲಿಯಲ್ಲಿ ಸದಸ್ಯರ ಸಭೆ ಕರೆದು ಸಾಮಾಜಿಕ ತಾಣಗಳ ಬಳಕೆ ಹೇಗೆ ಎನ್ನುವುದರ ಬಗ್ಗೆ ತಿಬರ ಮಾಡಿದೆ. ಸಾಮಾಜಿಕ ತಾಣಗಳ ಜೊತೆ ಟೂ ಬಿಟ್ಟಿದ್ದ ರಾಹುಲ್ ಗಾಂಧಿ ಕೂಡ ಇದರಲ್ಲಿ ಭಾಗವಹಿಸಿದ್ದರು. ಪ್ರಸ್ತುತ ಸಾಮಾಜಿಕ ತಾಣಗಳನ್ನು ಹೆಚ್ಚಾಗಿ ಬಳಸುವುದು ಪಕ್ಷ ಎಂದರೆ ಬಿಜೆಪಿ. ಅದು ನಿಟಿಸಿಂಗ್ ಡಾಟ್ ಕಾಮ್ ಆರಂಭಿಸಿದೆ. ಬಿಜೆಪಿ ನಂತರದ ಸ್ಥಾನ ಕಾಂಗ್ರೆಸ್‌ಗೆ.

ಸಾಮಾಜಿಕ ತಾಣಗಳಿಂದ ಇವರಿಗೇನು ಲಾಭ?

ಸುಮ್ಮನೆ ಲೆಕ್ಕ ಹಾಕೋಣ ಬ್ಯೂಸಿನೆಸ್ ಎಲ್ಲಿ



ಶುರುವಾಗುತ್ತದೆ ಎಂದು. ನಮ್ಮಲ್ಲಿ ಮತಚಲಾವಣೆ ಮಾಡುವವರು ಸುಮಾರು 700 ಮಿಲಿಯನ್ ಜನ. ದೂರಸಂಪರ್ಕ ನಿರಂತರಣ ಮಂಡಳಿ ಹೇಳುವ ಪ್ರಕಾರ ಅಂತರ್ಜಾಲ ಬಳಕೆ ಮಾಡುತ್ತಿರುವವರು 165 ಮಿಲಿಯನ್ ಜನ. ಇದರಲ್ಲಿ ಸಾಮಾಜಿಕ ತಾಣಗಳಲ್ಲಿ ತೊಡಗಿಕೊಂಡವರು 91 ಮಿಲಿಯನ್ ಜನವಂತೆ. ಹೊಸದಾಗಿ 2014ರಲ್ಲಿ ಮತ ಚಲಾವಣೆ ಮಾಡುವವರು 149 ಮಿಲಿಯನ್ ಜನ. ಅಂದರೆ ಹೊಸ ಜನರೇಷನ್ ಪೂರ್ತಿ ಅಂತರ್ಜಾಲದಲ್ಲಿ ಸಿಗುವುದರಿಂದ ಪಕ್ಷಗಳಿಗೆ ಹೆಚ್ಚಾಗಿ ಶ್ರಮ ಆಗುವುದಿಲ್ಲ. ಖರ್ಚು ಕಡಿಮೆ. ಒಂದರ್ಥದಲ್ಲಿ ನೋಡಿದರೆ, ಬಳಕೆದಾರರ ಸಂಖ್ಯೆ ಹೆಚ್ಚಾದಷ್ಟು ಕಂಪೆನಿಗಳಿಗೆ ಹೆಚ್ಚು ಹೆಚ್ಚು ಲಾಭ. ಇದಕ್ಕೊಂದು ಉದಾಹರಣೆ ಎಂದರೆ ನೆರೇಡ್ರ್ ಮೋಡಿ. ಅವರ ಟ್ವಿಟರ್‌ನಲ್ಲಿ ಸುಮಾರು 2.6 ಮಿಲಿಯನ್ ಓಂಬಾಲಕರು ಇದ್ದಾರೆ. ಸುಮಾರು 5.5 ಲಕ್ಷ ಫೇಸ್ ಬುಕ್‌ನಲ್ಲಿ ಲೈಕ್ ತನ್ನ ಒತ್ತಿದ್ದಾರೆ. ಕಾಂಗ್ರೆಸ್‌ನ ಶಿಬಿರದೊಳಗೆ 1.9 ಮಿಲಿಯನ್ ಓಂಬಾಲಕರು, ಸುಪ್ರಾಸ್ಪೋರ್ಟ್ ಗೆ 75 ಸಾವಿರ, ಓಮ್ ಅಬ್ಬುಲಾಕ್ ಗೆ 37 ಸಾವಿರ ಜನ ಓಂಬಾಲಕರನ್ನು ಗಳಿಸಿದ್ದಾರೆ. ಇತ್ತೀಚೆಗಷ್ಟೇ ಮುಟ್ಟಿದ ಆಮ್ ಆದ್ಮಿ ಪಕ್ಷ ಭಾರತೀಯ ಸಂಜಾತರಿಂದ 20 ಲಕ್ಷ ಚಂದಾ ಎತ್ತಿದ್ದು ಇದೇ ಸಾಮಾಜಿಕ ತಾಣಗಳಿಂದಲೇ. ಚುನಾವಣೆಯಿಂದಾಗಿ ಸಾಮಾಜಿಕ ತಾಣಕ್ಕೆ ಹೊಸ ಲುಕ್, ಆದಾಯ ಶುರುವಾಗಿರುವುದು ಸತ್ಯ. ಒಂದು ರೀತಿ ಈ ಡಿಜಿಟಲ್ ಮೀಡಿಯಾ ಸಂವಿಧಾನದ ಐದನೇ ಅಧ್ಯಾಯ ಎನ್ನುವಂತಾಗಿದೆ.



ಇತ್ತೀಚೆಗೆ ಒಂದು ಸರ್ವೆ ಆಗಿದೆ. ಅದರ ಪ್ರಕಾರ ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಮೂರು ಲಕ್ಷ ಆದಾಯ ಪಡೆಯುವ, 35 ವರ್ಷಕ್ಕಿಂತ ಕೆಳಗಿನ ವ್ಯಕ್ತಿ ಸರಾಸರಿ ಎಂದರೂ 3-4 ಕ್ರೆಡಿಟ್ ಕಾರ್ಡ್ ಇಟ್ಟು ಕೊಂಡಿರುತ್ತಾನೆ. 35ರಿಂದ 40 ವರ್ಷದ ಒಳಗಿನವರು 3 ಕ್ರೆಡಿಟ್ ಕಾರ್ಡ್, 40 ದಾಟಿದವರು ಎರಡು, 50 ದಾಟಿದರೆ ಒಂದು ಕ್ರೆಡಿಟ್ ಕಾರ್ಡ್. ಆದರೆ ದುಡಿಯುವ ವರ್ಗ ಹೆಚ್ಚು ಸಾಲ ಮಾಡುತ್ತಿದೆ. ಸಂತೋಷ. ಆದರೆ ಕಟ್ಟುತ್ತಿರುವ ಬಡ್ಡಿಯ ಪ್ರಮಾಣ ಎಷ್ಟು ಶೇ. 18ರಿಂದ 36ರಷ್ಟು ಎಂಬುದು ಇಲ್ಲಿ ಗೊತ್ತಾಗುತ್ತದೆ. ಆದ್ದರಿಂದ ಸಾಲ ಮಾಡಿ, ಮಾಡುವ ಮುನ್ನ ಬಡ್ಡಿ ಎಷ್ಟೆಂದು ನೋಡಿಕೊಳ್ಳಿ.

- ದಾಖಲೆಗಳ ಬ್ಯಾಂಕ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ಮನೆಸಾಲಕ್ಕೆ ಶೇ.10.5ರಷ್ಟು, ಕಾರು ಸಾಲಕ್ಕೆ ಶೇ. 11.5, ವೈಯಕ್ತಿಕ ಸಾಲ ಶೇ.14ರಷ್ಟು ಇರುವಾಗ ಕ್ರೆಡಿಟ್ ಕಾರ್ಡಿನ ಬಳಕೆ ಏಕೆ ? ಜೀವನ ಪರ್ಯಂತ ಕ್ರೆಡಿಟ್ ಕಾರ್ಡ್ ನಂಬಿಕೊಂಡು, ಬಡ್ಡಿ ಕಟ್ಟಿಕೊಂಡು ಬದುಕುವುದು ಕ್ಷೇಮವಲ್ಲ.
- ಕಾರ್ಡುಗಳನ್ನು ಬಳಸಲೇ ಬಾರದೇ? ಯಾವುದೇ ಕಾರಣಕ್ಕೂ ಎರಡಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚು ಕಾರ್ಡ್ ಇಟ್ಟು ಕೊಳ್ಳಬೇಡಿ. ಪ್ರತಿ ತಿಂಗಳ ನಿಮ್ಮ ಆದಾಯದಲ್ಲಿ ಸೋಲಿ ಹೋಗುವ ಬಡ್ಡಿಯನ್ನು ತಡೆಯುವಲ್ಲಿ ಮುಂದಾಗಿ. ಅಂದರೆ ಗಡುವಿನ ಬಳಿ ನೀವು ಬಡ್ಡಿ ಪಾವತಿ ಮಾಡಿ. ಅದಕ್ಕೆ ದಂಡ ಕಟ್ಟುವುದನ್ನು ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ತಡೆಯಿರಿ. ಕಾರು, ಮನೆ, ಇತರ ವಸ್ತುಗಳನ್ನು ಕೊಳ್ಳಬೇಕಾದರೆ ಕ್ರೆಡಿಟ್ ಕಾರ್ಡ್ ಬಳಕೆ ಬೇಡ. ಬದಲಾಗಿ ಬ್ಯಾಂಕ್ ಸಾಲ ಪಡೆಯುವುದು ಲೇಸು. ಕಾರಣ. ಕ್ರೆಡಿಟ್ ಕಾರ್ಡಿನ ಹಾಕುವ ದಂಡದಲ್ಲಿ ಎರಡು, ಮೂರು ತಿಂಗಳು ಬಡ್ಡಿ ಕಟ್ಟಬಹುದು.
- ಅದಷ್ಟು ಉಚಿತ ಕಾರ್ಡುಗಳನ್ನು ಬಳಸಿ. ಅಂದರೆ ಬ್ಯಾಂಕ್‌ಗಳು ತನ್ನ ಸದಸ್ಯರಿಗೆ ವಾರ್ಷಿಕವಾಗಿ ಫೀ ತೆಗೆದು ಕೊಳ್ಳದೇ ಉಚಿತ ಕಾರ್ಡ್

ಕೊಡುತ್ತದೆ. ಇಂಥವನ್ನು ಹೆಚ್ಚಾಗಿ ಬಳಸಿ.

- ಕೆಲವು ಕಂಪೆನಿಗಳು ಕ್ರೆಡಿಟ್ ಕಾರ್ಡುಗಳಿಗೆ ನೀವು ಬಳಸಿದ ಮೊತ್ತದ ಮೇಲೆ ಶೇ.2, 3ರಷ್ಟು ಕ್ಯಾಷ್ ಬ್ಯಾಕ್ ಆಫರ್‌ಗಳನ್ನು ಕೊಡುತ್ತವೆ. ಇದನ್ನು ಯಾವುದೇ ಕಾರಣಕ್ಕೆ ನಿರಲಕ್ಷ್ಯನೇಡಿ. ಇದನ್ನು ಕೊಡಿಟ್ಟು ಕೊಂಡರೆ ಮುಂದೆ ಒಳ್ಳೆಯ ಕ್ಯಾಶ್ ಬ್ಯಾಕ್ ಸಿಗುತ್ತದೆ. ಕೆಲವು ಬ್ಯಾಂಕ್‌ಗಳು ಹೆಚ್ಚಿನ ಮೊತ್ತಕ್ಕೆ ಕ್ಯಾಶ್ ಬ್ಯಾಕ್‌ಗಳನ್ನು ಸರಿಯಾಗಿ ಬಳಸಿಕೊಳ್ಳಿ.
- ಕ್ರೆಡಿಟ್ ಕಾರ್ಡ್ ಬಳಸುವುದು ಅನಿವಾರ್ಯವಾದಲ್ಲಿ ಸಾಲಮಾಡಿದ ನಂತರ ಬಡ್ಡಿಯ ಗಣಿತ ಯಾವಾಗ ಪ್ರಾರಂಭವಾಗುತ್ತದೆ ಎನ್ನುವ ಮಾಹಿತಿ ಇರಲಿ. ಉದಾಹರಣೆಗೆ- ನೀವು 16ನೇ ತಾರೀಖು ಕ್ರೆಡಿಟ್ ಕಾರ್ಡಿನಲ್ಲಿ ವಸ್ತುಗಳನ್ನು ಪಡೆಯುತ್ತೀರಿ. ನಿಮ್ಮ ಬಡ್ಡಿ ಅವಧಿ 16ನೇ ತಾರೀಖಿನಿಂದ ಶುರುವಾಗುತ್ತದೆಯೇ ಅಥವಾ ಕೆಲ ಬ್ಯಾಂಕಿನ ನಿಮಗೆ ಮುಂದೆ ಈ ತಿಂಗಳ 10ರಿಂದ ಮುಂದಿನ ತಿಂಗಳ 10ನೇ ತಾರೀಖಿಗೆ ಮುಗಿಯುತ್ತದೆಯೇ ತಿಳಿದು ಕೊಳ್ಳಿ. ಒಂದು ಪಕ್ಷ ನೀವು 9ನೇ ತಾರೀಖು ಕಾರ್ಡಿನ ಸಾಲ ಮಾಡಿದರೆ ಒಂದೇ ದಿನಕ್ಕೆ ಒಂದು ತಿಂಗಳ ಬಡ್ಡಿ ಹೆಚ್ಚುವ ಸಾಧ್ಯತೆ ಇರುತ್ತದೆ.